

Déterminants et Effets de l'intégration régionale dans les pays en développement : une analyse théorique

Determinants and effects of regional integration in developing countries: a theoretical analysis

Ghyzlane EL ALAOUI, (Doctorante)

*Faculté d'Economie et de Gestion, Kenitra
Université IBN TOFAIL, Kenitra, Maroc*

Chkhkbire MALAININE, (Enseignant-Chercheur)

*Faculté d'Economie et de Gestion, Kenitra
Université IBN TOFAIL, Kenitra, Maroc*

Adresse de correspondance :	Faculté d'Economie et de Gestion, Kenitra Campus universitaire, Kenitra, Maroc Université IBN TFAIL MAROC (Kenitra) Code postal Téléphone+212 5 37 32 92 18.
Déclaration de divulgation :	Les auteurs n'ont pas connaissance de quelconque financement qui pourrait affecter l'objectivité de cette étude et ils sont responsables de tout plagiat dans cet article.
Conflit d'intérêts :	Les auteurs ne signalent aucun conflit d'intérêts.
Citer cet article	EL ALAOUI, G., & MALAININE, C. (2023). Déterminants et Effets de l'intégration régionale dans les pays en développement : une analyse théorique. International Journal of Accounting, Finance, Auditing, Management and Economics, 4(6-1), 708-722. https://doi.org/10.5281/zenodo.10442223
Licence	Cet article est publié en open Access sous licence CC BY-NC-ND

Received: November 26, 2023

Accepted: December 27, 2023

Déterminants et Effets de l'intégration régionale dans les pays en développement : une analyse théorique

Résumé

La question de l'intégration régionale est un sujet de recherche pour les théoriciens en économie mais aussi une préoccupation pour les praticiens dans un monde caractérisé par un bouleversement de l'économie mondiale, une multiplication des accords régionaux ainsi que par l'émergence de pays à forte croissance, ce qui a permis de poser les jalons d'un nouvel ordre mondial.

Vu la complexité du phénomène de l'intégration régionale, nous remarquons l'absence d'un cadre théorique achevé qui traite ce concept avec tous ses spécificités et ses caractéristiques, ce qui rend insatisfaisant, le développement de cette branche du commerce international. La théorie de l'intégration régionale est passée par plusieurs étapes de développement, chacune d'entre elles abordant le contexte économique et politique de l'époque. La première est relative à la théorie classique basée sur une analyse statique qui explique les avantages possibles de l'intégration. La seconde, faisant partie de la deuxième génération des théories de l'intégration régionale, traite les accords d'intégration entre les pays en développement, il s'agit de l'analyse dynamique des accords économiques. Tandis que la troisième génération des théories de l'intégration s'intéresse aux déterminants, aux effets, aux avantages et aux contraintes des accords d'intégration régionale dans les pays en développement.

L'objectif de cette contribution est de mettre la lumière sur cette dernière génération des théories. Pour ce faire, nous procéderons à une analyse sémantique qui décrit et expose ces différentes théories. Ce travail comprend six sections : une première visant à introduire le sujet de cet article et à exposer brièvement les autres sections, une deuxième traitant le phénomène de l'intégration régionale dans les pays en développement et un troisième et quatrième analysant les déterminants et effets de cette intégration, une cinquième, présentant le modèle de recherche, tandis que la dernière, en guise de conclusion, récapitulant les points ayant été abordés.

Mots clés : intégration régionale, déterminants, effets, les pays en développement

Classification JEL : F1, F2, F4.

Type de l'article : article théorique.

Abstract

The question of regional integration is a subject of research for economic theorists, but also a concern for practitioners in a world characterized by an upheaval in the global economy, a multiplication of regional agreements and the emergence of high-growth countries, all of which have paved the way for a new world order.

Given the complexity of the phenomenon of regional integration, we note the absence of a completed theoretical framework that treats this concept with all its specificities and characteristics, making the development of this branch of international trade unsatisfying. The theory of regional integration has gone through several stages of development, each addressing the economical and the political context of the time. The first is the classical theory, based on a static analysis that explains the possible benefits of the integration. The second, which belongs to the second generation of regional integration theories, deals with integration agreements between developing countries; it is the dynamic analysis of economic agreements. The third generation of integration theories focuses on the determinants, effects, benefits and constraints of regional integration agreements in developing countries.

The aim of this contribution is to shed light on this latest generation of theories. To do this, we will carry out a semantic analysis that describes and exposes these different theories. This work is divided into six sections: the first introduces the subject of this article and briefly outlines the other sections; the second deals with the phenomenon of regional integration in developing countries; the third and the fourth analyze the determinants and effects of this integration; a fifth one presenting the research model and the last, by way of conclusion, summarizes the points that have been addressed.

Keywords: regional integration, determinants, effects, developing countries

JEL Classification: F1 ,F2 ,F4

Paper type: Theoretical Research

1- Introduction

L'intégration régionale dans les pays en développement ne jouit pas d'une grande estime de la part des économistes. Il est souvent affirmé que l'intégration nord-sud est supérieure à l'intégration sud-sud. Les raisons généralement invoquées pour expliquer l'échec de l'intégration régionale dans les pays en développement concernent la similitude de leur structure économique, la taille de leur marché, le manque de dynamisme dans leur développement économique et l'absence d'une stratégie de développement durable.

L'analyse statique basée sur la théorie des unions douanières de Byé (1950), et Viner (1950), étudie principalement les effets de l'intégration en termes de création et de détournement de commerce. Cependant, cette analyse n'a qu'une portée limitée concernant les avantages de l'intégration dans ces pays.

La théorie néo-classique de l'intégration dans les pays en développement part d'un point de vue complètement différent, elle confirme le rôle de l'intégration dans la protection de certaines activités économiques, notamment l'industrie, dans le but d'accroître le revenu ou le taux de croissance, Abdel Jaber (1971) et Balassa (1975). Ces économistes ont montré que l'intégration économique doit être considérée comme un instrument de développement économique.

L'intégration protège également les activités non économiques pour assurer une stabilité politique. Vicard (2012), confirme que l'intégration économique profonde entre les pays membres d'une union réduit significativement la probabilité de conflit.

Pour la nouvelle théorie de l'intégration régionale, qui sera invoquée dans notre article, elle se concentre sur les questions liées aux déterminants que nous avons estimé pertinent de les classer en trois catégories : économiques, géopolitiques et institutionnels. Obere et Muthoga ont trouvé que le développement économique était significativement stimulé par l'intégration régionale. Lederman (2007) et Ozden (2007) montrent comment les intérêts géopolitiques impactent l'accès au marché américain et North (1990, 1991) Obstfeld (2000) et al ont conclu que les gens forment des institutions, pour faire face à l'information incomplète.

S'agissant des effets de l'intégration sur le commerce, Linder (1966) montre que l'intégration régionale réduit les coûts de transaction et augmente la taille du marché. Pour ce qui des effets sur l'emploi et la productivité Sakamoto (1969), avance que les avantages de l'intégration sur l'emploi sont encore plus évidents. Concernant les effets sur le développement et le bien-être, Dreher (2005), trouve

L'effet positif de l'intégration régionale sur le bien-être sociétal.

L'objet de ce document est de mettre la lumière sur la nouvelle génération des théories de l'intégration régionale qui s'intéressent aux déterminants et aux effets de l'intégration au sein des pays en développement. Cet article tentera de répondre à la problématique suivante : Quels sont les facteurs qui influencent la motivation des pays en développement à participer à l'intégration et quels effets bénéfiques peuvent être tirés de cette dernière ?

Notre travail est composé de six sections : la première a pour objet d'introduire le sujet et à exposer brièvement les autres sections, la deuxième analyse le phénomène de l'intégration régionale dans les pays en développement, la troisième et la quatrième traitent les déterminants et les effets de cette intégration selon une optique théorique, la cinquième présente le modèle théorique qui synthétise les relations entre les différentes variables et les hypothèses tandis que la dernière, relative à la conclusion, récapitule en bref et clôture notre travail de recherche.

2- L'intégration régionale dans les pays en développement

La complexité et la diversité du processus d'intégration régionale rendent l'explication de ses déterminants et ses effets plus ardue surtout pour ce qui est des pays en développement. Ceux-ci considèrent cette intégration comme un instrument de leur développement régional ainsi qu'un outil favorisant leur insertion dans l'économie mondiale.

Depuis l'analyse pionnière de Jacob Viner (1950), qui montre l'importance de l'intégration pour l'amélioration du bien-être des pays partenaires grâce à la supériorité des effets de "création de commerce" sur ceux relatifs au "détournement de commerce". D'autres analyses, pouvant être divisées en deux courants, selon leurs conclusions, ont vu le jour. Pour les premières, la faiblesse et la rigidité de la structure économique des pays en voie de développement militent en faveur de l'inefficacité totale d'une économie de marché. En conséquence, ils préconisent une intégration verticale au niveau des nations, à savoir l'intégration nord-sud (Melo et al., 1993) et (Venables, 1999 -2000). Tandis que pour les secondes, bien au contraire, les faiblesses et les rigidités des structures des économies en développement font que les bénéfices sont très limités puisque les profits de l'intégration économique sont générés pour le long terme (Cooper-Massell, 1965a et b ; Foroutan, 1993, etc.).

Cependant, il n'existe pas de modèle type d'intégration pour un groupe de pays en développement, chaque type dépend de plusieurs critères, parmi lesquels : la politique industrielle, l'ampleur des économies d'échelle, la localisation géographique des marchés dans les pays membres, le coût de transport. Tous ces facteurs peuvent permettre, à chaque pays en développement, de tirer avantage de l'intégration régionale.

Pour beaucoup de pays en développement, en particulier ceux d'Afrique, l'intégration régionale représente une étape préalable à la transition vers des niveaux plus élevés de développement. Elle vise également le renforcement du pouvoir de négociation des pays membres vis-à-vis de l'extérieur ainsi que la réduction de la dépendance vis-à-vis du reste du monde. Cependant, la réalisation de ces objectifs oblige ces pays de mobiliser une stratégie d'intégration régionale pour consolider leurs efforts et harmoniser leurs politiques économiques.

3- Les déterminants de l'intégration régionale

3- 1 : Les déterminants institutionnels

Des recherches en économie internationale soulignent le bénéfice probable de certains obstacles au commerce autres que les tarifs et les quotas. Rauch (2001) met l'accent sur l'importance des coûts d'information qui sont liés aux distances physiques et culturelles.

Dans le même ordre d'idées, Anderson (2001) affirme que le commerce informel et les barrières semblent être très importants, même entre des pays similaires à l'image des États-Unis et du Canada. Ainsi, les barrières commerciales informelles peuvent aider à expliquer l'effet frontière dans le commerce McCallum (1995).

Obstfeld et Rogoff (2000) soulignent également le rôle possible des coûts commerciaux pour résoudre certaines des énigmes apparentes de l'économie internationale. Les obstacles au commerce non observés sont souvent liés à l'information et à l'incertitude en matière d'échange. North (1990, 1991). Celui-ci définit les institutions comme «contraintes conçues

par l'homme qui façonnent l'interaction humaine » (1990, p.3). Ces règles du jeu sont destinées à réduire l'incertitude de l'échange ainsi que les coûts de transaction.

L'impact des institutions sur les coûts de transaction a suscité beaucoup d'attention dans la littérature sur la croissance et le développement (Hall et Jones, 1999 ; Olson, 1982, 1996 ; Knack et Keefer, 1995). Cette littérature s'appuie sur l'idée qu'une mauvaise gouvernance entraîne des externalités négatives pour les transactions privées, et par conséquent augmente les coûts de transaction avec des effets négatifs sur la croissance et le développement. Nous pouvons facilement étendre ces arguments au commerce international (Wei, 2000).

Étant donné que les transactions internationales impliquent de multiples systèmes de gouvernance, l'efficacité des institutions nationales pour garantir et faire respecter les droits de propriété dans les échanges économiques est un déterminant important des coûts commerciaux. De plus, les règles formelles affectent les normes informelles de comportement et la confiance interpersonnelle, qui, de leur côté, influencent les mœurs et les conventions de faire des affaires. Ceux-ci, à leur tour, peuvent également avoir un impact sur les perceptions et les préférences en matière de risque dans les transactions internationales. (Anderson et Marcouiller, 2002, et Koukhartchouk et Maurel, 2003) ont étudié l'impact des institutions sur le commerce dans un contexte de modèle de gravité. Leur contribution combine l'analyse des effets des institutions dans un modèle théorique avec des estimations empiriques de l'impact de l'efficacité sur le commerce. Koukhartchouk et Maurel (2003) analysent les effets de l'adhésion aux institutions internationales telles que l'OMC et l'UE sur la structure des échanges. Ils introduisent des variables reflétant la qualité institutionnelle dans l'analyse des effets potentiels sur le commerce pour le centre et l'est des pays européens.

Une meilleure qualité des institutions réduit l'incertitude concernant l'exécution des contrats. Cela réduit directement les coûts de transaction, en augmentant la sécurité de la propriété, ainsi qu'indirectement, en augmentant le niveau de confiance dans le processus des transactions économiques. Beugelsdijk et Schaik, (2001). L'homogénéité dans la qualité perçue des institutions peut donner lieu à des normes de comportement similaires et des niveaux de confiance élevés dans l'action entreprise.

Beaucoup de recherches attirent l'attention sur l'importance des obstacles informels au commerce international, causés par des facteurs intangibles. Le cadre institutionnel est un élément important pour expliquer la taille des coûts de transaction. Une mauvaise qualité de gouvernance augmente les coûts de transaction qui sont engagés en échange. Sur la base des études précédentes, nous proposons l'hypothèse suivante : ***H1 : L'intégration régionale impacte positivement les coûts de transaction.***

3-2 Les déterminants géopolitiques

La géographie des accords d'intégration régionale évolue rapidement, surtout depuis la fin de la guerre froide. Les accords bilatéraux et multilatéraux ont connu une augmentation massive de leur nombre depuis le début des années 1990. Le lien entre les relations politiques bilatérales et l'intégration régionale des pays partenaires peut être profond. Pour certains pays, les motivations politiques peuvent être plus importantes que les gains commerciaux.

"Le lien entre la puissance économique et l'influence mondiale explique pourquoi les Etats-Unis placent l'économie au cœur de leur politique étrangère. Aichele et al. (2014) contribuent au débat sur les effets économiques et politiques du commerce entre l'Union européenne et les États-Unis. Ils estiment l'impact de l'intégration régionale dans un cadre de gravité structurelle similaire à celui de Caliendo et Parro (2015). Maggi (2014) et Freund et Ornelas (2010) fournissent des aperçus

complets des évolutions plus récentes depuis Baldwin et Venables (1995). Selon Freund et Ornelas, "la participation à tout accord commercial est une décision politique".

Martin et al. (2008), montrent que le déclenchement d'une guerre diminue considérablement la valeur des biens échangés, ce qui implique que des relations commerciales fortes créent une valeur plus élevée et ce qui minimise, par conséquent, la probabilité de conflit.

Vicard (2012) constate que l'intégration régionale entre les pays réduit significativement la probabilité de conflit.

Lederman et Ozden (2007) montrent comment les intérêts géopolitiques américains, tels qu'ils s'expriment à travers les alliances politiques, se jouent contre l'accès préférentiel au marché américain. Berger et al. (2013) révèlent un autre aspect du mélange des intérêts politiques et commerciaux. Mansfield et al. (2002) expliquent que les accords commerciaux génèrent des informations qui aident les dirigeants politiques, durant leurs mandats, à mettre en lumière leurs réalisations vis-à-vis des électeurs. X. Liu et Ornelas (2014) trouvent d'autres preuves de cette hypothèse, en montrant que les accords commerciaux peuvent servir de dispositif d'engagement dans le but de stabiliser un régime démocratique (Maggi, 2014), ce qui nous pousse à considérer l'hypothèse suivante : ***H2 : L'intégration régionale impacte positivement la stabilité politique.***

3-3 Les déterminants économiques de l'intégration régionale

3.3.1 La perspective du développement

De nombreux chercheurs affirment que lorsqu'il s'agit de pays en développement, l'intégration économique doit être considérée comme un instrument de leur développement économique et non comme une politique douanière ou même commerciale (Abdel Jaber, 1971 ; Balassa et Stoutjesdijk, 1975). De ce fait, l'hypothèse suivante nous semble pertinente :

H3 : L'intégration régionale impacte positivement le développement économique.

La théorie de l'intégration traite les avantages d'une croissance économique plus rapide à long terme ainsi que l'utilisation de ressources et de facteurs de production sous-employés ou pas du tout utilisés. Ainsi, dans de nombreux pays en développement, les efforts d'intégration visent ou se concentrent sur la mise en œuvre de projets communs dans le domaine du développement, de la réduction de la pauvreté, du soutien à l'économie de marché, etc.

3.3.2 La coordination des politiques macroéconomiques

Shams (2003, p.9-10) affirme que même si toutes les conditions commerciales préalables sont remplies lors de la signature d'un accord d'intégration entre les pays en développement, la coordination des politiques macroéconomiques n'est pas toujours possible.

La question de la coordination des politiques macroéconomiques remonte aux études de Kahnert et al, (1969) et Hirschman, (1971) qui affirment que pour que les accords commerciaux soient durables, les pays participants devraient essayer d'uniformiser leurs politiques monétaires et de change internes afin de promouvoir le commerce entre les pays membres, d'où notre prise en compte de l'hypothèse suivante : ***H4 : L'intégration régionale impacte positivement la coordination des politiques macroéconomiques.***

3.3.3 La taille des pays participants

La théorie traditionnelle suppose que plus les pays participants sont grands (en termes économiques), plus les avantages de l'intégration seront importants. Selon Abdel Jaber (1971, p.262). Balassa, quant à elle, affirme que les gains d'intégration dépendent non seulement de la taille des pays participant à l'accord d'intégration, mais également de leur taux de croissance

économique. Les avantages de l'intégration pour les pays en développement seraient encore plus importants. Balassa (1961, p.38).

Une autre mesure possible de la taille de la communauté d'intégration est le nombre d'habitants. Selon ce critère, les pays en développement bénéficieront certainement de l'intégration car ils sont généralement surpeuplés Hosny (2013, p.144), cela nous permet de poser l'hypothèse suivante : **H5 : La taille des pays participants impacte positivement l'intégration régionale.**

Kreinin affirme que les gains potentiels de l'intégration régionale peuvent être observés plus clairement dans les petits et moyens États membres Kreinin (1964, p.193-194).

Un point de vue similaire est exprimé par Velko Marinov, selon lequel dans l'environnement d'un marché plus grand, les avantages comparatifs des petites économies nationales se manifestent. Elles améliorent leur structure de production et de marché et augmentent leur efficacité. « Les effets positifs de la participation des petits pays à l'intégration économique sont obtenus à moyen et long terme » Marinov (1999, p. 110-111).

3.3.4 La compétitivité internationale

Dans le passé, les pays en développement ont cherché à motiver leur intégration économique par les avantages qu'ils pouvaient tirer. Plus tard, avec l'introduction des effets dynamiques de l'intégration, ils ont commencé à trouver des arguments en faveur de l'intégration dans les économies d'échelle, la création d'investissements, le transfert de technologie, etc.

Aujourd'hui, les initiatives d'intégration des pays en développement dépassent de loin ces arguments. La plupart d'entre eux poursuivent des politiques de libéralisation du commerce et de déréglementation dans le cadre de leurs programmes globaux de stabilisation.

Cette approche a pour but de rendre les politiques d'intégration économiques compatibles et complémentaires avec d'autres politiques afin de promouvoir la compétitivité internationale. Par conséquent, selon Hosny, la plupart des pays en développement considèrent l'intégration économique comme un outil permettant d'accroître la compétitivité dans une économie mondiale. Hosny (2013, p. 143), ce qui nous conduit à supposer que : **H6 : l'intégration régionale impacte positivement la compétitivité internationale.**

Même Viner suggère que les pays spécialisés dans des produits concurrents (similaires) tirent plus d'avantages de l'intégration que ceux fabriquant des produits complémentaires (différents).

Cela vient du fait que plus la différence de prix des mêmes biens dans les états membres potentiels est importante, plus l'avantage est grand. Makower et Morton (1961, p. 35). Balassa affirme que la compréhension de Viner des critères de compétitivité et de complémentarité est trop importante pour que l'on puisse en tirer profit. Des études plus récentes (l'exemple de Inotai, 1991) continuent de soutenir la thèse selon laquelle, dans les cas d'intégration entre pays en développement, la complémentarité et la diversité ne sont pas incompatibles.

Le tableau ci-dessous récapitule les principaux déterminants de l'intégration régionale selon les théories les plus connues sur ce sujet et en fonction de certaines variables pertinentes tout en mettant en avant les clarifications apportées par chaque auteur.

Tableau n° 1 : Déterminants de l'intégration régionale

Déterminants de l'intégration régionale	Auteur et année	Variable	Conclusion
Déterminants institutionnels	North (1990, 1991)	L'information et l'incertitude de l'échange	Ces chercheurs ont conclu qu'en raison de l'information incomplète, les gens forment des institutions.
	Obstfeld (2000) Rogoff (2000) Rauch (2001) Anderson (2001) Marcouiller(2002) Maurel, (2003)	Coûts d'information et le commerce	Ces auteurs ont montré les effets positifs de l'adhésion aux institutions internationales telles que l'OMC et l'UE sur la structure des échanges.
Déterminants géopolitique	Vicard (2012)	Conflit	Cet auteur confirme que l'intégration économique profonde entre les pays réduit significativement la probabilité de conflit.
	Lederman(2007) Ozden (2007)	les alliances politiques,	Ces économistes montrent comment les intérêts géopolitiques américains, tels qu'ils s'expriment à travers les alliances politiques, se jouent contre l'accès préférentiel au marché américain.
Déterminants économiques	Abdel Jaber (1971)	Développement économique	Ces économistes ont prouvé que l'intégration économique doit être considérée comme un instrument de développement économique.
	Balassa (1975) Kreinin (1964)	La taille des pays membres	Cet auteur affirme que les gains potentiels de l'intégration économique peuvent être observés plus clairement dans les petits et moyens états membres.
	Hosny (2013, p. 143).	La compétitivité des pays membres	la plupart des pays en développement considèrent l'intégration économique comme un outil permettant d'accroître la compétitivité

Source : Tableau élaboré par nos propres soins

4- Les effets de l'intégration régionale

4-1 Les effets sur le commerce

Il est largement reconnu que le meilleur indicateur du succès d'un accord d'intégration est l'augmentation de la part du commerce intra et interrégional dans les flux commerciaux des états membres.

La conclusion de Mikesell montre que l'objectif à long terme de l'intégration entre les pays en développement n'est pas de réduire leurs échanges avec le monde extérieur, mais plutôt de modifier leur structure d'échanges. Mikesell (1965, p.209). Sakamoto (1969, p.293) estime que si le résultat de l'intégration entre les pays est le détournement du commerce des biens de consommation, cela libérera plus de devises pour les importations de biens d'équipement en provenance de pays tiers (développés) tout en gardant le même volume des échanges ou même en atteignant un volume supérieur, mais en changeant de structure avec le reste du monde. Par conséquent, l'hypothèse suivante nous paraît intéressante : ***H7 : l'intégration régionale impacte positivement le commerce entre les pays membres d'une union douanière.***

Linder (1966), montre que l'intégration augmente la taille du marché et contribue à réduire les coûts grâce à l'économie d'échelle, d'où notre considération de l'hypothèse suivante : ***H7-1 L'intégration régionale impacte positivement la taille du marché.***

Dans le même ordre d'idées, la substitution des importations aide la région dans son ensemble à dépenser plus de devises pour l'importation de biens d'équipement et à contribuer ainsi à l'augmentation des investissements et de la croissance économique, Sakamoto (1969), donc nous supposons que : ***H7-2 L'intégration régionale impacte positivement l'investissement et la croissance économique.***

Ainsi le détournement du commerce permet aux consommateurs d'acheter des produits importés à des prix inférieurs après la suppression des droits de douane. L'effet de tout cela, cependant, doit être mis en balance avec la perte de recettes tarifaires Elkan (1975, p. 59), ce qui est particulièrement important pour le développement des pays puisque la plupart de ces derniers comptent sur les recettes susmentionnées comme principale source de revenus pour leur budget.

Concernant les niveaux tarifaires initiaux, Meade suppose que plus les tarifs initiaux sont élevés entre les pays entrant dans une intégration régionale, plus importants seront les bénéfices attendus entre ces pays Meade (1955). En effet, la suppression du tarif aura un impact plus grand en termes de bien-être et sur le commerce intra régional. Ceci est particulièrement important pour les pays en développement car les tarifs nationaux de la plupart d'entre eux sont assez élevés, principalement en raison de leur volonté soient d'augmenter leurs revenus ou de protéger la production nationale, ce qui persuade à admettre l'hypothèse suivante : ***H7-3 La suppression des tarifs douaniers impacte positivement le commerce régional.***

Pour la relation entre le commerce international et le PIB, Lipsey suppose que plus la part du commerce international dans le PIB des États membres d'un accord d'intégration est faible, plus les bénéfices attendus d'une union douanière sur le bien-être seront importants. Lipsey (1960, p. 508-509).

Cela s'avère essentiel pour les pays en développement car le commerce en tant que pourcentage du PIB dans les pays à faible revenu a toujours été inférieur à celui des pays à

niveau de revenu élevé, même si ces dernières années ce déséquilibre se réduit Hosny (2013, pp. 144-145).

Cependant, il n'en va pas de même pour les pays ayant des niveaux de revenu moyens et les pays moins développés. Leur part du commerce dans le PIB est encore plus importante que celle des pays à revenu élevé. On peut donc conclure que ce critère n'est pas applicable aux pays développés.

Un autre indicateur important est à ajouter, il s'agit de la part du commerce intra-régional. Selon Lipsey, un accord d'intégration apportera plus d'avantages en termes de bien-être dans la mesure où la part du commerce intra-régional augmente, tandis que le commerce avec le reste du monde diminue. Lipsey (1960, p.508-509) montre que le commerce entre pays en développement est toujours plus faible que celui entre les pays développés, ce qui suggère que les avantages de l'intégration en matière de bien-être seront également plus faibles.

Cependant, d'autres chercheurs (Balassa, 1965 ; Abdel Jaber, 1971) pensent que cette hypothèse ne doit pas toujours être vraie. Ils énumèrent plusieurs facteurs qui restreignent le commerce entre pays en développement. Ces facteurs comprennent le faible niveau de développement économique, l'inadéquation des infrastructures et installations de transport, le contrôle des devises étrangères et d'autres restrictions sur les importations, le recours à une commercialisation inadéquate et le manque de standardisation. Chose qui converge vers l'hypothèse suivante : ***H7-4 Le commerce régional impacte positivement le PIB des pays membres de l'union.***

Le facteur distance affecte le commerce intersectoriel à travers les coûts de transport qui réduisent les avantages potentiels de l'intégration commerciale entre les pays. Ceci est particulièrement important pour les pays en développement.

Balassa pense que les coûts de transport entre deux pays en développement limitrophes peuvent être, en fait, plus élevés que ceux engendrés entre deux pays développés éloignés. Balassa (1965, p. 31). Cela doit être pris en compte lors de l'examen de l'intégration des pays en développement. Ainsi, selon Abdel Jaber (1971, p. 262), dans la préparation des accords d'intégration entre pays en développement, il convient d'accorder une attention particulière aux problèmes liés aux installations et infrastructures de transport existantes, ce qui découle à l'hypothèse suivante : ***H7-5 La distance impacte négativement le commerce régional.***

4-2 Les effets sur l'emploi et la productivité

Les effets sur le bien-être de l'intégration régionale des pays en développement ne devraient pas être limités uniquement à ceux sur la production et la consommation, mais devrait également inclure l'impact positif potentiel sur l'emploi, la productivité, le niveau de revenu, la spécialisation, la compétitivité, etc.

Dans la plupart des pays en développement, il existe un lien, généralement faible, entre la baisse de productivité et le chômage croissant Hosny (2013, p. 141). Par conséquent, quand il y a du commerce qui conduit au transfert de la main-d'œuvre des secteurs et activités peu productifs vers ceux d'une forte valeur ajoutée, le bien-être augmentera.

Les avantages de l'intégration sur l'emploi sont encore plus évidents (Sakamoto, 1969, p. 283), ils sont liés au fait que les changements dans la répartition géographique de la production influent sur la demande de main-d'œuvre. Aussi, les flux plus importants des travailleurs influencent la main-d'œuvre. Longi et Nijkamp (2007, p. 3).

Les pays en développement, en général, sont spécialisés dans la fabrication des produits primaires. Selon Abdel Jaber (1971, p.256-257), il n'y a rien de mal à cela tant que le surplus économique tiré de ce type de production pourrait être réaffecté et investi efficacement dans

d'autres secteurs. Cependant, la plupart des pays en développement adoptent une politique commerciale de diversification et de substitution des importations pour accélérer la croissance économique. D'après ce qui précède, on suppose que :

H8 : L'intégration régionale impacte positivement l'emploi et la productivité.

4-3 Les effets sur le développement régional

La théorie de l'intégration et du développement régionaux vise à améliorer la collaboration mondiale et à encourager la connectivité pour atteindre une croissance durable et renforcer l'attachement régional. Ces mesures pourraient promouvoir le développement humain.

L'impact de L'intégration régionale sur le développement économique a été étudié par Obere et Muthoga qui ont utilisé la méthode généralisée des moments (GMM) et ont trouvé que le développement économique était significativement stimulé par l'intégration régionale. Par conséquent, les phénomènes de régionalisation ont une relation potentielle avec le développement d'une économie durable. Si la coopération bilatérale est positive, elle peut atténuer l'instabilité politique et renforcer le développement local. Un degré plus élevé d'intégration internationale peut être considéré en soi comme un indicateur de progrès sociétal.

Les concepts de bien-être et de progrès social ont été développés afin de surmonter les limites du PIB par habitant. Ainsi, un large éventail de variables environnementales, sociales, culturelles et politiques a été associé au PIB par habitant. Dreher (2005), en utilisant son indicateur composite de la mondialisation, trouve des preuves solides d'un effet positif de l'intégration internationale sur le bien-être sociétal. D'où notre considération de l'hypothèse suivante :

H9 : L'intégration régionale impacte positivement le développement économique et le bien-être sociétal.

Le tableau ci-dessous présente une synthèse des principaux effets de l'intégration régionale selon les théories disponibles sur ce sujet et en fonction de certaines variables pertinentes tout en mettant en avant les conclusions de chaque auteur.

Tableau n° 2 : Effets de l'intégration régionale

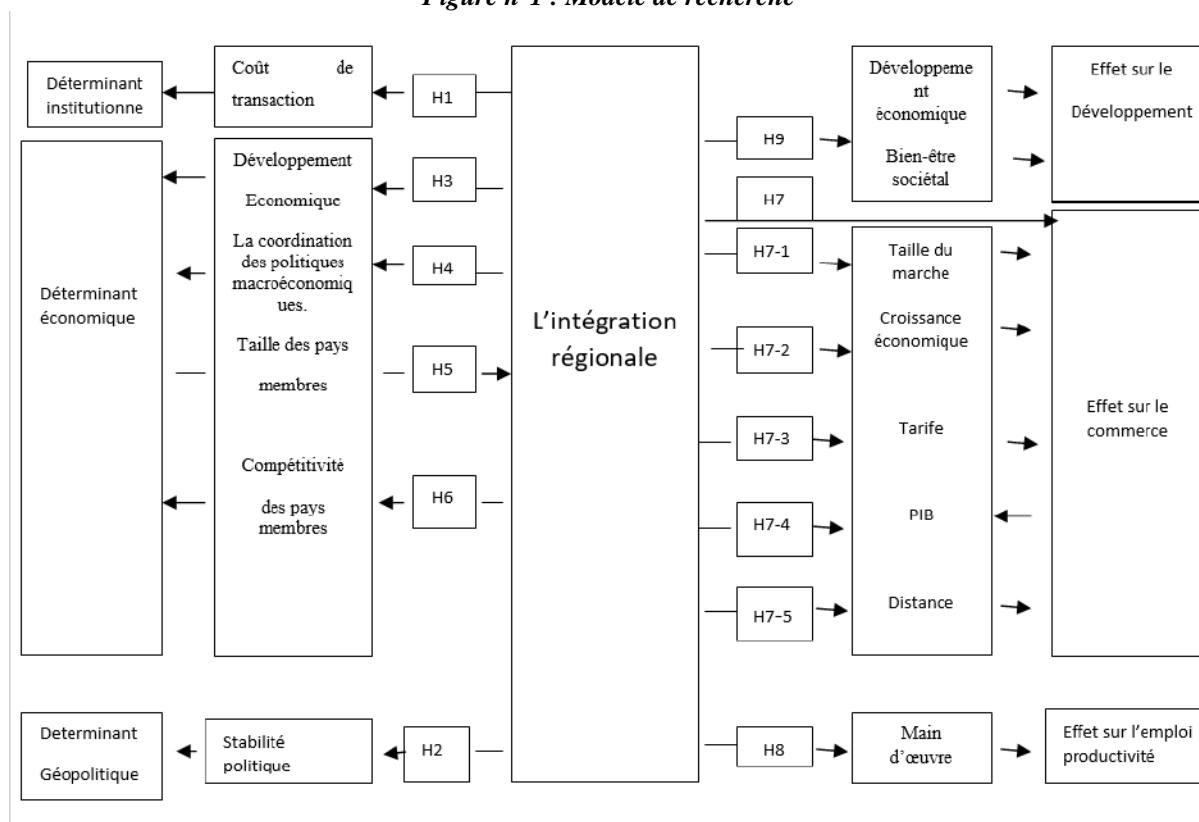
Les effets de l'intégration	Auteur et année	Variable	Conclusion
Sur le commerce	Linder (1966)	La taille du marché et les coûts	Linder montre que l'intégration augmente la taille du marché et contribue à réduire les coûts grâce à l'économie d'échelle.
	Sakamoto (1969).	Investissements croissance économique	Sakamoto a trouvé que l'intégration contribue à l'augmentation des investissements et de la croissance économique.
	Meade (1955).	Tarifaires initiaux,	Meade suppose que plus les tarifs initiaux sont élevés entre les pays entrant dans une intégration régionale, plus importants seront les bénéfices attendus entre ces pays.
	Lipsey (1960)	le PIB	Lipsey suppose que plus la part du commerce international dans le PIB des États membres d'un accord d'intégration est faible, plus les bénéfices attendus d'une union douanière sur le bien-être seront importants.
	Balassa (1965).	La distance	Balassa pense que les coûts de transport entre deux pays en développement limitrophes peuvent être, en fait, plus élevés que ceux engendrés entre deux pays développés éloignés.
Sur l'emploi et la productivité	Sakamoto (1969)	la main-d'œuvre	Sakamoto montre que Les avantages de l'intégration sur l'emploi sont encore plus évidents.
Sur le développement	Obere et Muthoga	le développement économique	Obere et Muthoga ont trouvé que le développement économique était significativement stimulé par l'intégration régionale.
	Dreher (2005),	le bien-être sociétal.	Dreher en utilisant son indicateur composite de la mondialisation, trouve des preuves solides d'un effet positif de l'intégration internationale sur le bien-être sociétal.

Source : Tableau élaboré par nos propres soins

5- présentation du modèle de recherche

Le développement théorique ainsi que l'analyse des hypothèses nous ont permis l'élaboration de notre modèle de recherche. Ce dernier synthétise les éléments de la théorie notamment les différentes variables qui sont en relation avec l'intégration régionale, à savoir : la taille du marché, les coûts de transaction, l'investissement, la croissance économique, les tarifs initiaux, le PIB, la distance, l'emploi et la productivité, le développement économique, la stabilité politique, la taille des pays membres et la compétitivité des pays membres. Nous avons pu expliquer ces interactions grâce à la nouvelle théorie de l'intégration régionale qui permet d'identifier les déterminants et les effets de cette intégration dans les pays en développement.

Figure n°1 : Modèle de recherche



Source : élaborée par nos propres soins

6- Conclusion

D'après ce qui précède, il est évident que l'intégration régionale entre les pays en développement ne peut être définie et expliquée uniquement par des critères statiques et dynamiques qui déterminent l'intégration entre les économies développées. Dans le cas des pays en développement, certains facteurs ont un impact plus fort, tandis que d'autres, controversés, ont un impact plus faible sur leur volonté de participer à des accords d'intégration.

Pour évaluer les avantages et les coûts de l'intégration pour les pays en développement, il faut tenir compte de leurs spécificités, telles que le stade de développement économique, la

structure de l'économie, les caractéristiques de la production, les préférences en matière de demande, les régimes et les politiques commerciales, etc.

Il convient également de noter que si, dans les pays développés, l'intégration économique est principalement motivée par des considérations économiques, il n'en va pas de même pour les pays en développement. Car les processus d'intégration de ces derniers commencent souvent par un objectif politique, ce qui donne des résultats économiques insatisfaisants.

La rédaction de cet article nous a permis de constituer une revue de littérature systémique malgré la complexité des déterminants et la diversification des effets de l'intégration régionale entre pays en développement et leurs interrelations avec la logique économique.

Références:

- (1). Abdel Jaber,(1971) .the relevance of traditional integration theory to less developed countries. journal of common market studies 9 (3): pp. 254-267.
- (2). Andrei A. Levchenko. (2007). Institutional Quality and International Trade. Oxford University Press ,Vol(74)3 , 791-819 <https://www.jstor.org/stable/4626161>
- (3). Balassa, B. (1961). the theory of economic integration.
- (4). Balassa, B. and A. Stoutjesdijk. (1975). economic integration among developing countries. journal of common market studies, pp. 37-55.
- (5). Bangake,C, & Eggoh, J. (2009) .The impact of currency unions on trade : lessons from CFA Franc zone and implications for proposed African monetary unions. Savings and development : quarterly review ,Vol(33) 1, 61-72
- (6). Blaise,G.(2019).L'intégration de l'UEMOA est-elle pro-croissance ?. Revue d'économie politique , Vol(3).129 ,355- 390. <https://doi.org/10.3917/redp.293.0355>
- (7). Bonjean, C, & Brunelin, S. (2013). Le commerce agricole en Afrique de l'ouest et du centre: les frontières sont-elles abolies ? Revue d'économie du développement, Vol(1)21, 5- 31. <https://doi.org/10.3917/edd.271.0005>
- (8). Camille, E.(2020) « Coopération politique et intégration régionale en Arctique : naissance, développement et critique d'une région », Belgeo
- (9). Deardorff, A. (1998). Determinants of Bilateral Trade Flows :DoesGravityWork in a Neoclassical World. The Regionalization of the World Economy, The University of Chicago Press, No 5377
- (10). Disdier, A. C., & Head, K. (2008). The puzzling persistence of the distance effect on bilateral trade. The Review of Economics and statistics, 90(1), 37-48.. DOI:10.2139/ssrn.665083
- (11). Douglass, C. (1986). The New Institutional Economics. Journal of Institutional and Theoretical Economics ,vol(1)142, 230-237. <https://www.jstor.org/stable/40726723>
- (12). Elkan, P. G. (1975). measuring the impact of economic integration among developing countries. journal of common market studies 14 (1): pp. 56-68.
- (13). Figuière,C & Guilhot , L .(2006).Caractériser les processus régionaux : les apports d'une approche en termes de coordination. Mondes en développement ,vol(3)135, 79 – 100
- (14). Gbetnkom, D & Avom, D. (2005) .Intégration par le marché : le cas de l'UEMOA. Région et Développement , Vol. 22, 85-103.

- (15). Groot & al. (2004). The Institutional Determinants of Bilateral Trade Patterns
- (16). Hosny, A.S. (2013) .theories of economic integration: a survey of the economic and political literature. international journal of economy, management and social sciences 2 (5) may 2013, pp. 133-155
- (17). Inotai, A. (1991) .regional integration among developing countries, revisited. policy, research, and external affairs working paper no. 643. Washington, d.c.: world bank.
- (18). Keller, W & Yeaple,R. (2009).Multinational Enterprises, International Trade, and Productivity Growth: Firm-Level Evidence from the United States .The Review of Economics and Statistics, vol(91) 4, 821–831. <https://doi.org/10.1162/rest.91.4.821>
- (19). Lavallée, E. (2006). Similarité institutionnelle, qualité des institutions et commerce international. Économie internationale ,vol(108)4, 27- 58.
- (20). Lebégue,D.(2001).l ‘intégration régionale une nouvelle voie pour l’organisation de l’économie mondiale ?
- (21). Lipsey, R. G. (1960) .the theory of customs unions: a general survey. the economic journal 70 (279): pp. 496-513.
- (22). Marinov, V. (1999) .regional economic integration.
- (23). Marinov,(2014) economic integration theories and the developing countries, economic research institute, south-east Europe research centre
- (24). Meade, J. E. (1955) .the theory of customs unions.
- (25). MZAIZ,M. BOUNYYAMINOU ,M. TLIDI,A.(2023). L’intégration régionale du Maroc en Afrique : Quels effets sur le développement économique avec l’Afrique ? Journal of the Geopolitics and Geostrategic Intelligence, Vol. 4, No°3,pp 68-94.
- (26). Nicolas, F. (2003) .Mondialisation et intégration régionale, des dynamiques complémentaires. Problèmes et débats contemporains, Les Cahiers français, n°317.
- (27). Perroux, P. (1957) . les pôles de développement et la politique de l’Est. Politique étrangère ,vol(3)22,233-270.
- (28). Salif, K.(2012) .is economic integration between developing countries a singular process? university of cocody journal of economic integration
- (29). Shuaibu ,M .(2015).Trade Liberalization and Intra-Regional Trade: A Case of Selected ECOWAS Countries. African Development Review. [.https//doi.org/10.1111/1467-8268.12120](https://doi.org/10.1111/1467-8268.12120)
- (30). Suarez,A , (2009) integration régionale: evolution d’un concept. Hachette livre. ISBN 978-2-01-146071-4